

Telge Vind o Sol



Från historiskt låga till normala elpriser

Vi hade under hösten 2024 rekordlåga elpriser som vi inte haft sen i början av 2000-talet. Under september blev det genomsnittliga produktionselpriset 9 öre/kWh i SE3. Det kostar föreningen ca 40 öre/kWh för drift, underhåll och administration av våra verk. Under en månad med så låga elpriser är det med andra ord ingen fördel att vara medlem.

2025 har börjat med normala elpriser i januari. Vilket innebär att vi är tillbaka till normalläget och att det är en förmån att vara medlem. I SE3 blev det genomsnittliga spotpriset 79 öre/kWh och i SE4 blev elpriset 91 öre/kWh.

Blanketter för överlåtelse och flytt

För er som vill överlåta eller flytta andelar mellan anläggningar har vi nu öppnat den tjänsten igen. På vår hemsida www.telgevindosol.se finns länkar till respektive blankett att fylla i. När alla fält är ifyllda skall blanketten signeras med BankID. Därefter skickas blanketten automatiskt till GodEI som hanterar ändringen. Ändringen träder i kraft månaden efter att blanketten kommit in till GodEI.

Rapport om våra verk

Movind har återigen haft driftproblem och tyvärr stått stilla sen i mitten av oktober. Detta p g a ett omfattande fel i en generator som gav överslag och som har skadat flertalet komponenter.

Det har varit en utmaning att få tag på både reservdelar och kompetenta tekniker som har god erfarenhet av just den generator som sitter i turbinen. Vi lyckades dock till slut att få tag i både reservdelar och tekniker från Bulgarien som kommer att reparera generatorm i mitten av februari.

Hedvind har snurrat på bra under november, december och januari utan några driftstopp. Det gör att Hedvind har producerat all el som vi medlemmar förbrukat under perioden trots att Movind stått stilla! Nu hoppas vi att Movind kan starta i gång och att vi slipper långa driftstopp under år 2025.

Styrelsen jobbar aktivt med affärsutveckling

På stämman i september informerade vi om att fokus för styrelsen detta år är att analysera och se på behovet av en ny affärsmodell. Den modell som vi testade under året var att vi skulle kunna producera 100 kWh/år per medlem.

som vi startade med var enkel. varje andel ger 100 kWh/år och vart självkostnadspris var detsamma under en lång rad år. Intäkterna från elcertifikatsystemet var högt de första 10 åren och gav föreningen intäkter på mellan 15–35 öre per producerad kWh. Skillnaderna i elpris mellan våra elområden och mellan dygnets 24 timmar var små. Att våra vindkraftverk producerade som mest el när vi medlemmar förbrukade som minst under dygnet spelade ingen roll när prisskillnaderna mellan dag och natt var små. Därmed liknande medlemsel ett fast elprisavtal mellan åren 2010–2020.

Vi har nu fått en helt ny elmarknad och vi har hanterat de risker som uppstod med kraftiga prisskillnader mellan våra elområden och mellan dygnets 24 timmar genom att införa ett elpristillägg. Vi har dessutom infört ett extra tillägg om och när det uppstår ett produktionsunderskott. De rörliga tilläggen blir betydande och oförutsägbara, dvs för medlemmen så vet man inte vad medlemselen kommer att kosta kommande månader.

Ytterligare en brist är att föreningens affärsmodell inte ger ekonomiskt incitament för oss medlemmar att styra vår förbrukning till timmar med lägre elpriser, vilka normalt är de timmar som våra vindkraftverk producerar som mest. Det gör att nuvarande affärsmodell motverkar vårt syfte med föreningen, eftersom ökad flexibilitet i vår förbrukning är en förutsättning för ett energisystem som bygger på tillväxt av förnybar elproduktion med vind och sol.

Kort sagt blir det viktigt att inte maxa elförbrukningen under korta stunder, utan att försöka sprida ut den över dygnet och till de timmar när vindkraften producerar som mest. Därför har vi nu tagit fram flera förslag till ny affärsmodell som vi kommer att arbeta med och utvärdera tillsammans med GodEl.

Målsättningen med den nya affärsmodellen är följande:

- Att skapa incitament för medlemmarna att styra hela sin elförbrukning.
- Att ha ett enkelt och tydligt erbjudande som speglar att vi producerar förnybar el.
- Att kunna möjliggöra nyförsäljning av andelar för att kunna bygga solparker.
- Den nya affärsmodellen måste innebära samma låga risk för föreningens ekonomi som dagens modell gör med de olika elpristillägg som vi infört.

Förhoppningsvis kan vi till kommande föreningsstämma i september presentera ett nytt förslag till affärsmodell för beslut.

Hur ser föreningens ekonomi ut?

Resultat för perioden april–december 2024 blev minus 0,9 Mkr vilket är 0,1 Mkr sämre än budget. Att resultatet för perioden är sämre än budget beror mestadels på att vi haft betydligt lägre intäkter för produktionen än budget p g a att Movind stått stilla i drygt 3 månader och det historiska låga elpriset under 2024. Likviditeten är fortfarande ansträngd men under kontroll och vi har i slutet av januari ca 1 Mkr i kassan.

*Vänliga hälsningar,
Johan Öhnell, Ordförande
Stefan Sundelius, Verksamhetsförvaltare*

Telge Vind o Sol Ekonomisk Förening
c/o Sundelius Consulting AB, Maskinistvägen 13, 176 69
Järfälla
E-post: styrelsen@telgevindosol.se
www.telgevindosol.se

[Avprenumerera här.](#)