



TELGE VIND O SOL EKONOMISK FÖRENING

ÅRSSTÄMMA 29 SEPTEMBER 2026

1. Utredning av aktuellt värde för våra vindkraftverk och långsiktig plan för att driva föreningen

- *Rapport om planerat samgående med Solivind*

2. Ny affärsmodell

- *Beslut om byte av affärsmodell till Kalmarmodellen*

UTREDNINGENS UPPDRAG



- Motion till stämman i september 2025 om värdering och ev. avveckling av föreningen
- Styrelsen beslutade att starta en utredning om:
 - **marknadsförutsättningarna för att sälja begagnade vindkraftverk, inklusive en uppskattning av marknadsvärdet.**
 - **förutsättningarna för att långsiktigt driva föreningen. I dessa åtgärder kan det ingå att sälja vindkraftverk.**
- Utredningen har genomförts tillsammans med Solivind ek förening
- Utredningsgruppen består av Stefan Sundelius verksamhetsförvaltare, Johan Öhnell (ordf Telge) och Jan-Olof Lönnblom (endast under 2025, tidigare ordf i Solivind). Gruppen har tagit hjälp av extern konsult, Frans Lundqvist, elmarknadsexpert, med värderingsmodellen och för att kvalitetssäkra de antaganden som använts för intäkterna.

MARKNADSLÄGE



- Låga elpriser 2024 och 2025
- Större variation av elpriserna under dygnet ger ännu lägre elpris för vindkraft
- 2025 togs i princip inga beslut om nya investeringar i vindkraft i Sverige
- Elprisprognoser pekar på högre elpriser först om några år

VÄRDERING AV VÅRA VINDKRAFTVERK



- Aktuell elprisprognos
- Aktuellt avkastningskrav
- Värdering av våra två vindkraftverk: 12 MSEK
- I princip inga försäljningar av begagnade vindkraftverk 2024 o 2025
- Extremt svag marknad för att sälja vindkraftverk
- ***Slutsats: dålig tidpunkt att sälja våra verk.***

LÅNGSIKTIG PLAN FÖR FORTSATT DRIFT



- Fortsatt drift utan åtgärder innebär förluster och negativt kassaflöde = negativ medlemsnytta
- Vid fortsatt drift krävs att föreningen skapar positiv medlemsnytta igen
- Sänka kostnader
- Minska risken
- ***Åtgärd: Samgående med Solivind***

ETT SAMGÅENDE INNEBÄR



- En ekonomi i balans
- Möjlighet att sälja enstaka verk för att förbättra kassaflödet istället för att medlemmarna täcker underskott
- Förutsättningar för att driva föreningen vidare
- Sänkt risk genom flera vindkraftverk
- Ta tillvara det långsiktiga värdet på våra vindkraftverk

KORT OM SOLIVIND



- 9 vindkraftverk
- 4 000 medlemmar
- 16 MSEK i lån
- Samarbetar med GodEl
- Stefan verksamhetsförvaltare

HUR GÅR SAMGÅENDET TILL



- Telge går in i Solivind - absorption
- Telges andelar blir andelar i Solivind
- Konverteringskurs utifrån bokslutet mars 2026
- En andel i Telge ger 1,50 andelar i Solivind
- Automatisk konvertering av andelar

TIDPLAN



- Medlemsmöte i maj med information
- Solivind gör sista analyserna under hösten
- Beslut på extrastämmor under vintern
- Ny gemensam styrelse väljs på Solivinds extra stämma
- Fusionen sker under vintern 2027 så snart Bolagsverket handlagt den.



2. Ny affärsmodell

FÖRENINGENS AFFÄRSMODELL BEHÖVER ANPASSAS TILL DAGENS ELMARKNAD



Två stora utmaningar:

1. Skapa incitament att styra sin förbrukning när elpriserna varierar kraftigt under dygnet
2. Allt fler inaktiva medlemmar

KALMARMODELLEN



- Beprövad modell som Kalmarsunds vind använder sedan flera år
- Driftnadssavgift som täcker föreningens självkostnad
- Fördelar ut hela värdet av elproduktionen månadsvis
- Medlemmar köper 100 % av sin el till rörligt elpris och väljer själva månad eller kvartsmätning

HUR FUNGERAR DET?



- Aktiva medlemmar fortsätter att vara elkunder hos GodEl
- Aktiva medlemmar betalar föreningens driftkostnader som en fast månadsavgift på elräkningen.
- Aktiva medlemmar får ersättning för värdet av hela månadens elproduktion genom ett avdrag på elräkningen

AKTIVA MEDLEMMAR



- Medlemmar får ersättning från föregående månads intäkter från den faktiska elproduktionen motsvarande andelar som medlem äger av totalt antal aktiva andelar
- Medlemmar betalar driftkostnadsavgift månadsvis
- Vid simulering av Kalmarmodellen för Telge under perioden jan-juni 2026 så blev resultatet ett litet underskott på 1,29 kr/andel enligt tabellen bredvid:
- Vid ett samgående med Solivind kan vi sänka kostnaderna för administration.
- Solivinds amortering och räntor ska finansieras med försäljning av verk vid ett samgående med Solivind

Simulator Kalmarmodellen Telge resultat januari-juni 2026
Ersättning produktion minus handelskostnader januari-juni 2026

	*Ersättning produktion kr	Ersättning per andel kr **	Driftkostnadsavgift kr/andel***	Saldo kr/andel
Januari	368 080	6,48	9,36	- 2,88
Februari	735 260	12,94	9,36	3,58
Mars	534 620	9,41	9,36	0,05
April	682 636	12,02	9,36	2,66
Maj	335 514	5,91	9,36	- 3,46
Juni	461 087	8,12	9,36	- 1,24
Totalt	3 117 197	54,88	56,175	- 1,29

* Ersättning = intäkter (exkl moms) för föregående månads produktion

** Ersättning inklusive moms per andel baseras på 71 000 aktiva andelar

***Medlemsavgiften inklusive moms baseras på kostnader för drift, underhåll, administration exklusive avskrivningar.

*** Kostnaden för drift, underhåll och administration i Telges budget är (6,381 Mkr)som fördelas på aktiva andelar 71 000

INAKTIVA MEDLEMMAR



- Inaktiva medlemmar betalar ingen månadsavgift och får inte del av värdet av månadens elproduktion
- Inaktiva medlemmar behöver betala Aktiveringsavgift om de vill bli aktiva igen from april 2027
- Prognos för avgiftens storlek är ca 40 kr/andel. Aktiveringsavgiften betalas endast en gång.

TIDPLAN OCH ÖVERGÅNGSREGLER



- Nya preliminära avtalsvillkor finns på hemsidan i september 2026
- Kalmarmodellen beslutas på stämman i september 2026
- Kalmarmodellen införs april 2027
- Nuvarande affärsmodell med elpristillägg kvar t o m mars 2027

Aktiveringsavgiften införs i april 2027

Alla inaktiva medlemmar har gott om tid att bli aktiva igen innan den införs.

FÖRDELAR MED KALMARMODELLEN



- Elpristillägget försvinner
- Alla medlemmar får incitament att med batterier/solceller/styrning påverka när de förbrukar sin el under dygnet
- Medlemmar med fler andelar än sin elförbrukning behöver inte sälja andelar - de får del av värdet av alla andelar månadsvis
- Aktiveringsavgift skapar rättvisa mellan aktiva och inaktiva medlemmar

Skillnaden mot dagens affärsmodell

Värdet av att vara medlem fås genom avdrag på elräkningen inte genom att kilowattimmar till medlemspris fördelas ut jämnt över hela månaden.

SAMMANFATTNING



- Inte möjligt att sälja alla vindkraftverken i dagens marknad till skäliga priser
- Värderingen visar att det finns betydande värden i föreningens vindkraftverk även vid dagens elpriser
- Samgående skapar förutsättningar för fortsatt drift genom sänkta kostnader och att det går att sälja enskilda verk för att få det kassaflöde som krävs
- Ny affärsmodell för dagens elmarknad skapar incitament att styra sin förbrukning

Konvertering av andelar sker automatiskt under vintern 2027 om samgåendet genomförs

Kalmarmodellen införs 1 april 2027

FÖRSLAG TILL BESLUT



- Att godkänna rapporten om fusionsplanen
- Att byta affärsmodell till Kalmarmodellen 1 april 2027